

Kreishandwerkerschaft Osnabrück

Seminar

Professionelle Angebotsgespräche & langfristige Kundenbindung

Mit Rainer Lechtenfeld

Nicht der günstigste Preis gewinnt, sondern das bessere Gesamtangebot. Lernen Sie, wie Sie Kunden überzeugen und langfristige Beziehungen aufbauen.



Inhalte:

- Erfolgreiche Gesprächsführung beim Kunden
- Bedarfsermittlung und Kundenverständnis
- Vom Produktverkauf zur Serviceorientierung
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Vertrauen und Verbindlichkeit schaffen

Nutzen:

Sie gewinnen mehr Aufträge und bauen stabile Kundenbeziehungen auf.

Zielgruppe:

Inhaber, Geschäftsführer und Führungskräfte aus Handwerksbetrieben – gewerkeübergreifend



23. Juni 2026



130 € für Innungsmitglieder
230 € für Nicht-Innungsmitglieder



16.00 Uhr - 18.30 Uhr



Haus der Innungen
Am Schölerberg 9
49082 Osnabrück



[Seminar buchen](#)

Anmeldungen
per Fax: 0541-96110-96
per E-Mail: seminarraum@kh-os.de

Kreishandwerkerschaft Osnabrück
Am Schölerberg 9
49082 Osnabrück

**Professionelle Angebotsgespräche & langfristige
Kundenbindung**

Dienstag, 23.06.2026
von: 16.00 – 18.30 Uhr
im: „Haus der Innungen“

Wir möchten wir folgende Teilnehmer **verbindlich** anmelden:

Name: _____

E-Mail: _____

Rechnungs-E-Mail: _____

Name: _____

E-Mail: _____

Rechnungs-E-Mail: _____

Name: _____

E-Mail: _____

Rechnungs-E-Mail: _____

Name: _____

E-Mail: _____

Rechnungs-E-Mail: _____

Ort, Datum

Unterschrift, Firmenstempel

Bitte beachten Sie die Parkplatzsituation am "Haus der Innungen" und am "Haus der Seminare"!!

